**东方基金管理责任有限公司**

东方基金管理有限责任公司成立于2004年6月，股东为东北证券股份有限公司、河北省国有资产控股运营有限公司和渤海国际信托有限公司。东方基金秉承“诚信是基，回报为金”的经营宗旨，凭借规范、稳健、务实的管理风格以及科学理性的投资运作模式，致力于全球性的开拓思维与本土化的务实行动，努力为广大投资者创造了丰厚的投资回报。作为以诚信而立的资产管理人，为持有人创造长期稳健的回报是东方基金的核心价值所在。公司成立以来，已经建立起了一套成熟、高效的投资决策、风险控制、研究支持、运作保障和市场拓展体系。

**岗位需求**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 序号 | 需求岗 位 | 专 业  方 向 | 数量 | 学历条件 |
| 1 | 销售 | 市场营销、经济类 | 2-3 | 本科及以上 |
| 2 | 市场 | 电子商务、市场营销 | 1 | 本科及以上 |
| 3 | 研究 | 金融、经济类 | 2-3 | 硕士及以上 |
| 4 | 运营 | 财务、经济类 | 1-2 | 硕士 |
| 5 | IT | 信息技术相关 | 1 | 硕士及以上 |
| 6 | 风险 | 法律相关 | 1 | 硕士及以上 |
| 7 | 人力 | 人力资源 | 1 | 本科及以上 |

**东兴证券股份有限公司**

东兴证券股份有限公司是经财政部和中国证监会批准，由中国东方资产管理公司作为主要发起人设立的全国性综合类证券公司，注册资本20.04亿元，是国内规模较大的资产管理公司系证券公司之一。公司总部设在北京，在全国拥有48家证券营业部；在上海、福建设有分公司；根据中国证监会公布的《2012年证券公司分类结果》，公司获得A类证券公司评级；2011年获得第9届新财富评选的“最佳中小市值研究机构”和“最具潜力研究机构”之一；公司近年来在股票承销与保荐方面业绩突出，获深圳证券交易所授予“2011年保荐工作最佳进步奖”。

**岗位需求**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 招聘岗位 | | 专业要求 | 人数 | 工作地点 |
| 1 | 投资银行总部 | 股权融资岗 | 金融、财会、法律等相关专业，全日制硕士研究生以上学历；具有注册会计师和司法从业资格者优先。 | 3 | 北京、上海  南京 |
| 财务顾问岗 | 金融、财会等相关专业，全日制硕士研究生以上学历；具有注册会计师资格者优先。 | 3 | 北京、上海  南京 |
| 2 | 零售业务总部 | 投资顾问管理岗 | 金融、金融工程、计量经济、统计、数学、财会等相关专业，全日制研究生以上学历。 | 1 |  |
| 分析督导岗 | 统计、企业管理等经济类相关专业；大学本科以上学历。 | 1 |  |
| 3 | 证券投资部 | 研究院 | 融、经济、金融工程、数量经济、统计、数学等相关专业，全日制研究生以上学历。 | 1 |  |
| 4 | 资产管理部 | 销售经理 | 经济、金融、管理和市场营销等相关专业，全日制本科以上学历，MBA优先。 | 3 | 北京、上海、南京 |
| 5 | 固定收益部 | 债券交易岗 | 经济、金融等相关专业，全日制本科以上学历。 | 2 |  |
| 债券研究岗 | 经济、金融及相关专业，全日制硕士以上学历。 | 1 |  |
| 6 | 财富管理岗 | 营销渠道助理 | 经济、金融、工商管理、营销管理类相关专业，全日制硕士以上学历，文理复合专业背景优先考虑。 | 2 |  |
| 7 | 信息技术部 | 技术运维岗 | 计算机网络与通讯、计算机安全等专业相关专业，全日制本科以上学历。 | 1 |  |
| 技术研发岗 | 计算机相关专业，全日制硕士以上学历； | 2 |  |
| 8 | 研究所 | 行业研究员 | 经济学、金融学、化工、电子复合学历，全日制硕士以上学历； | 1 |  |
| 9 | 财务部 | 会计报表及统计岗 | 会计、财务管理、金融、经济学等相关专业，全日制本科以上学历； | 2 |  |
| 10 | 合规风险部 | 合规管理岗 | 金融、经济、法律等相关专业，全日制硕士以上学历。 |  |  |
| 风险管理综合岗 | 法律、会计相关专业，全日制硕士以上学历； |  |  |
| IT运营风险管理岗 | 信息安全相关专业优先；有CISA证书者优先；学习能力强，对金融科技方面的风险管理感兴趣。 |  |  |
| 11 | 稽核审计部 | 财务稽核岗 | 审计、财务、会计等相关专业，全日制硕士以上学历。 | 1 |  |
| 12 | 融资融券部 | 资券调度岗 | 法律、财经类相关专业，全日制硕士以上学历。 | 1 |  |
| 13 | 人力资源部 | 绩效管理专员 | 人力资源、财经类相关专业，全日制硕士以上学历。 | 1 |  |
| 14 | 债券业务部 | 债券承销岗 | 金融、经济、管理、法律专业，全日制硕士以上学历。 |  |  |

**宏源期货有限公司**

宏源期货有限公司是经中国证监会批准，从事商品期货经纪、金融期货经纪、期货投资咨询的专业化国有金融企业，公司注册资本为5.5亿元人民币，隶属中央汇金投资有限责任公司，全资股东宏源证券是中国首家上市证券公司，是创新试点类、A类A级证券公司。公司与股东遍布全国各大中城市近80余家营业网点,形成覆盖全国的服务网络。公司是中国期货业协会理事单位，荣获监管部门、媒体机构“北京期货行业突出贡献奖”、“最佳期货公司”、“市场优胜奖”、“市场服务奖”等各项殊荣。

**岗位需求**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 岗位名称 | 任职要求 | 人数 | 地点 |
| 1 | 分析师 | 硕士及以上学历，金融、经济学、数学及金融工程相关专业。 | 5 | 北京 |
| 2 | 信息系统管理岗 | 大学本科以上，计算机相关专业。 | 3 | 北京2人 上海1人 |
| 3 | 客户经理 | 本科及以上学历，经济类相关专业。 | 若干 | 北京 |
| 4 | 软件项目开发岗 | 硕士及以上学历，计算机相关专业。 | 1 | 北京 |
| 5 | 法务专员 | 硕士及以上学历，法学专业。 | 1 | 北京 |
| 6 | 管理会计 | 硕士及以上学历，会计学、财务管理相关专业。 | 1 | 北京 |
| 7 | 人力资源专员 | 硕士及以上学历，人力资源管理、心理学相关专业。 | 1 | 北京 |
| 8 | 战略专员 | 硕士及以上学历，文秘、金融学、经济学等专业。 | 1 | 北京 |

**花旗银行**

花旗在中国的历史可追溯至一九零二年五月。花旗是中国领先的外资银行，为客户提供广泛的金融产品。2007年4月2日，作为首批成功转制本地法人银行的外资银行，花旗银行（中国）有限公司正式成立；2007年4月23日，花旗银行（中国）有限公司成为首批正式对中国境内公民开展人民币业务的外资银行之一。目前，花旗分别在北京、上海、广州、深圳、天津、大连、成都、杭州、南京、长沙、贵阳和无锡设有分支行,开展企业银行业务和零售银行业务。花旗在全球100多个国家开展业务，是中国最具全球性的外资银行之一。

Job Description

Position: Wealth Management Specialist

POSITION SUMMARY

Primary responsibility is to build the wealth management business for the branch(s) assigned, so that the business targets in terms of the wealth management revenues and AUM growth are met or exceeded, while strictly adhering to the Bank's compliance requirement and that of local

regulatory bodies.

POSITION OBJECTIVES

• Jointly accountable with branch relationship managers for delivering revenue

in wealth management of assigned branch(s)

• To ensure good quality of sales in wealth management products by relationship managers for responsible branch(s)

• Support and participate in various marketing activities, seminars and customer meetings

• Upgrade and maintain professionalism of sales staff / relationship managers in wealth management areas through provision of training and coaching to them

COMPLEXITY/BUSINESS RELATIONSHIPS

• Competition: Stiff competition from local brokers/distributors/banks

• Customer expectations: The customer expects active management of his portfolio and expects regular updates on markets and its impact on his portfolio

• To ensure that the risks involved in investments products is understood by all the relationship managers and is conveyed properly to customers to ensure that there is no customer dissatisfaction

• To constantly update the knowledge of dynamically changing micro and macro economic parameters and understand its impact on financial products and customer portfolios. This information is to disseminate to relationship managers to be conveyed to the customers.

POSITION RESPONSIBILITIES

Responsibility to clients

• Handles complex customer relationship and interacts with top tier customers requiring sophisticated products and management

• When required in direct customer contact, assist customers in assessing risk preference through systematic profiling process and recommend wealth management products that best suit customers' needs

• Actively support the team / branch to deliver quality sales and service and other Bank's initiatives

• Deliver top-notch service to best satisfy customers

Responsibility to each other

• Ensures complete and correct product knowledge dissemination to the relationship managers associated

• Maintain constant review of the market and customers and provide feedback through supervisors to relevant departments to enable them to develop the market, place products and programs

• Coach and motivate branch sales staff to achieve wealth management revenue target

• Provide training and coaching to branch sales staff on investment / treasury updates

Responsibility to franchise

• Ensure sales conduct and contact with customers are in strict adherence to the compliance standard of the Bank and of the local regulatory bodies

• Utilize audit/control process to keep fraud/operating losses at a minimum

EXPERIENCE/KNOWLEDGE NEEDED

* Candidate must possess at least a Bachelor's Degree, Post Graduate Diploma, Professional Degree or Master's Degree in business / finanace / economics. Additional professional accreditation like Certified Financial Planner (CFP), Chartered Financial Analyst (CFA) would be an added advantage.
* Strong knowledge of financial markets and wealth mangement investment products (mutual funds, bonds, structured products, FX, derivatives)
* At least 2-3 years of experience in the financial market
* Pleasant personality with strong interpersonal and communication skills
* Confident, intelligent, independent, result oriented and resourceful
* A team player
* Enjoy meeting people
* Possess excellent presentation skills, verbal and written communication skills

**建信基金管理公司**

建信基金管理公司是中国建设银行的附属公司，在北京金融街从事资产管理等业务。公司自成立以来，非常重视应届生的选拔和培养，许多优秀的学生已经脱颖而出成为公司业务骨干，有些已经成为行业知名的精英。公司为每位录用的学生提供行业有竞争力的薪酬水平及舒适的办公环境，积极为符合北京市人才政策的学生提供留京支持；除五险一金外，公司还提供补充保险和其它福利，保障每位建信人能安心的在公司长期工作；公司有明确的人才发展机制和科学客观的考评机制，给优秀学子提供畅通的人才发展通道。

**岗位需求**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 招聘岗位 | 专业方向 | 工作职责 | 备注 |
| 1 | 行业研究员岗位 | 硕士及以上学历，渠道销售、基金会计本科及以上；有CFA、CPA、从业资格及实习经验者优先； | 研究行业及上市公司信息，为投资决策提供研究支持； |  |
| 2 | 信用研究员岗位 | 硕士及以上学历，渠道销售、基金会计本科及以上；有CFA、CPA、从业资格及实习经验者优先； | 研究债券市场及信用评级，为投资决策提供研究支持； |  |
| 3 | 宏观研究员岗位 | 硕士及以上学历，渠道销售、基金会计本科及以上；有CFA、CPA、从业资格及实习经验者优先； | 研究宏观经济及市场走势，为投资决策提供研究支持； |  |
| 4 | 交易员岗位 | 硕士及以上学历，渠道销售、基金会计本科及以上；有CFA、CPA、从业资格及实习经验者优先； | 根据投资指令进行证券交易工作，跟踪研究交易信息； |  |
| 5 | 注册登记岗位 | 硕士及以上学历，渠道销售、基金会计本科及以上；有CFA、CPA、从业资格及实习经验者优先； | 基金账户的登记、清算、交收及运营系统权限设置； |  |
| 6 | 渠道销售岗位 | 硕士及以上学历，渠道销售、基金会计本科及以上；有CFA、CPA、从业资格及实习经验者优先； | 基金产品销售、营销渠道维护及产品推荐培训； |  |
| 7 | 基金会计岗位 | 硕士及以上学历，渠道销售、基金会计本科及以上；有CFA、CPA、从业资格及实习经验者优先； | 基金净值核算、基金财务信息披露及资金运营； |  |

注：工作地点在北京市西城区金融街，部分渠道销售岗可能安排长期驻外。

**泰达宏利基金管理有限公司**

泰达宏利基金管理有限公司成立于2002年6月，是中国首批合资基金管理公司之一，注册资本1.8亿元人民币。在吸取外方股东全球投资智慧以及深刻认知中国资本市场的基础上，公司建立并拥有了一整套科学严谨的投资管理流程、先进的研究方法，并且在十年多的实践中积累了丰富的投资管理经验，取得了良好的长期投资业绩，赢得了投资者的信任。目前公司旗下共管理20只证券投资基金，具有较为完善的产品线可供选择。

**岗位需求**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 招聘职位 | 主要职责 | 专业要求 | 人数 | 备注 |
| 1 | 研究部行业助理研究 | 主要针对TMT行业\消费类行业\宏观方向的研究工作；根据部门需要做相关业务支持工作；应聘宏观研究需要有VB编程技能； | 计算机、微电子、金融、经济、会计等相关专业；  2014年应届研究生； | 2人 | 一周实习时间能够保证4天；通过考核后发放offer，毕业后转为正式员工。 |
| 2 | 宏观助理研究员 | 主要针对TMT行业\消费类行业\宏观方向的研究工作；根据部门需要做相关业务支持工作；应聘宏观研究需要有VB编程技能； | 计算机、微电子、金融、经济、会计等相关专业；  2014年应届研究生； | 1人 | 一周实习时间能够保证4天；通过考核后发放offer，毕业后转为正式员工。 |
| 3 | 交易部助理交易员 | 准确执行基金经理的股票交易指令； 定期出具市场分析报告、主题报告、进行基金经理业绩分析；  部门其他股票相关业务。 | 本科以上学历，金融学等相关专业；  2014年应届毕业生；通过基金从业资格考试者优先； | 1人 | 一周实习时间能够保证4天；通过考核后发放offer，毕业后转为正式员工。 |
| 4 | 基金运营部助理基金会计 | 日常基金会计核算、对账、及信息披露工作编制基金定期报告和各类统计报表根据业务需要对会计系统的需求进行整理、测试；根据市场和业务发展需要指派的其他工作； | 会计、经济、金融等相关专业；  2014年应届研究生；通过基金从业资格考试者优； | 1人 | 一周实习时间能够保证4天；经过考核后发放offer，毕业时转为正式员工。 |

**中国大唐集团财务有限公司**

中国大唐集团财务有限公司成立于2004年末，是中国银监会批准成立的非银行金融机构，由中国大唐集团公司控股，注册资本金30亿元。主要职能是为集团公司系统提供资金集中管理服务，提高资金使用效率，对成员单位办理吸收存款、贷款、结算、票据、融资租赁业务，提供担保、财务顾问等专业服务，并开展有价证券投资、发行财务公司债券、承销成员单位企业债券、对金融机构股权投资等业务。公司拥有一批来自电力和金融领域，熟悉金融和资本市场，具有丰富经验的高素质专业人才。成立以来保持“稳健经营、创新发展”的良好态势，秉承“服务创造价值”的经营理念，坚持狠抓能力建设，做实金融平台，为建设国内一流财务公司不断努力奋斗。

**岗位需求**

**一、基本条件**

1.政治素质好，事业心强，品行端正，遵纪守法，为人诚信，无不良记录；

2.金融、经济管理、财务管理等相关专业2014年应届博士毕业生、2014年应届硕士毕业生；

3. 国内毕业生应具有大学英语六级及以上等级证书和计算机二级及以上等级证书；

4.具有较强的责任意识，较强的文字写作能力，较好的表达与沟通协调能力，良好的团队合作精神；

5.熟悉掌握国家有关金融、经济、财务管理等方面的政策法规。

**二、招聘计划**

根据大唐财务发展需要，2014年中国大唐集团财务有限公司拟面向各大高校招聘英才，计划如下：

岗位类别：资金管理/信贷管理/财务管理/政策研究等(4-6人)

需求专业：经济金融类、财务管理类专业。

学历要求：应届硕士毕业生、应届博士毕业生。

应聘人员经集团相关程序由中国大唐集团财务有限公司录取后，与中国大唐集团财务有限公司签订劳动合同，公司将结合企业需要和个人发展要求，确定任职岗位，并安排培训与轮岗，推动新员工职业发展。

**中国金谷国际信托有限责任公司**

中国金谷国际信托有限责任公司是银监会直接监管的非银行金融机构，控股股东为中国信达资产管理股份有限公司、中国妇女活动中心和中国海外工程有限责任公司。公司注册资本12亿元人民币。金谷信托具备健全的法人治理结构，拥有较完善的风险管控体系和激励约束机制。公司坚持“谨慎、稳健”的经营方针，依靠强大的股东背景和资源优势，专注于信托主业和业务创新，逐步形成在财富管理、资金融通、投资理财和社会公益等领域具有较强核心竞争力的专业理财服务机构。

岗位需求

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | 招聘岗位 | 专业要求 | 备注 |
| 1 | 信托项目组员岗 | 全日制研究生以上学历，财金类、经济类相关专业；  年龄30岁以下，具备一定的金融基础理论、财务管理知识，有较强的沟通能力、团队协作能力。 |  |
| 2 | 合规事务管理岗 | 全日制研究生以上学历，金融、法律、财会类相关专业毕业；  年龄30岁以下，具备企业法律顾问、律师资格证书等资质者优先，具备一定的沟通协调能力、写作和文字处理能力、档案管理能力。 |  |
| 3 | 法律事务管理岗 | 全日制研究生以上学历，法律相关专业毕业；  年龄30岁以下，具备律师资格证书者优先，具有一定的政策法律把握能力、沟通协调能力、写作和文字处理能力。 |  |
| 4 | 人力资源员工管理岗 | 全日制研究生以上学历，人力资源、法律、经济、金融等相关专业毕业，具备相关执业证书优先；  年龄30岁以下，对现代企业人力资源管理模式有系统的了解和实践经验积累，具有较强的组织管理能力和沟通协调能力。 |  |

**中国人寿保险（集团）公司**

中国人寿保险（集团）公司是国有大型金融保险企业，集团公司及其子公司构成了我国最大的商业保险集团。公司业务范围全面涵盖寿险、财产险、养老保险（企业年金）、资产管理、另类投资、海外业务、保险职业教育等多个领域，并通过资本运作参股了多家银行、证券公司等其他金融和非金融机构。2012年，中国人寿集团合并实现保费收入3721.88亿元，总资产达到2.3万亿元，是我国资本市场最大的机构投资者之一；连续11年入选《财富》全球500强企业，排名由2003年的290位跃升为2013年的111位；连续6年入选世界品牌500强，品牌价值高达1558.76亿元。

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 招聘单位 | 招聘岗位 | 招聘  计划 | 专业要求 |
| 总部 | 投资管理类岗位  （投资助理岗、基金监督岗、信用评估岗） | 6 | 金融、投资等 |
| 运营管理岗 | 2 | 金融、保险、财务、会计等 |
| 资金清算岗 | 2 | 金融、财务、会计等 |
| 精算岗 | 2 | 精算等相关专业 |
| 信息技术岗 | 2 | 信息技术等相关专业 |
| 风险管理岗 | 1 | 金融、保险、风险管理等 |
| 人力资源管理岗 | 1 | 人力资源管理等相关专业 |
| 财务会计岗 | 1 | 会计、财务管理、税务等 |
| 省级分支机构 | 销售管理类 | 4 | 经济、金融、保险、投资、市场营销等 |
| 客户服务类 | 2 | 金融、投资、人力资源管理、法律等 |
| 精算类 | 2 | 精算、金融数学等 |
| 人力资源与综合行政类 | 1 | 专业不限 |

**中国太平洋财产保险股份有限公司北京分公司**

中国太平洋财产保险股份有限公司（以下简称“太平洋产险”）是中国太平洋保险（集团）股份有限公司（以下简称“中国太平洋保险”）旗下的一家专业子公司，为客户提供全面的财产保险产品和服务。中国太平洋财产保险股份有限公司是按照产、寿险分业经营的要求，在1991年4月成立的中国太平洋保险公司开展产险业务的基础上，由中国太平洋保险（集团）股份有限公司控股，[申能（集团）有限公司](http://baike.baidu.com/view/858162.htm)、上海国有资产经营有限公司、[上海烟草（集团）公司](http://baike.baidu.com/view/3694145.htm)、云南红塔集团有限公司共同出资于2001年组建而成。

**岗位需求**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | 招聘职位 | 主要职责 | 专业要求 |
| 1 | 企划宣传岗 | 落实公司对内、对外宣传及品牌管理工作，负责公司日常文书、公文、新闻报道和宣传广告材料的起草，及时反映公司改革发展的重大事件和综合情况； | 公共关系、新闻传媒、品牌管理、文秘类相关专业； |
| 2 | 会计岗 | 负责公司相关业务单位的财务核算工作； | 会计、审计、财务管理等相关专业； |
| 3 | 各险种业务管理及推动岗 | 公司航空航天、能源电力、外资经纪、重大客户、车商渠道等相关保险业务的分析、调研、维护、拓展及日常管理工作； | 金融、保险、经济、建筑、工程、电力、机械、石油、化工、航空、汽车等相关专业； |
| 4 | 各险种核保岗 | 相关车险、非车险业务的风险评估、核保及后续管理等工作； | 金融、保险、经济、建筑、工程、电力、机械、石油、化工、航空、汽车等相关专业； |
| 5 | 各险种理赔岗 | 财产险、建筑工程险、责任险、信用保证险、意健险、车险等相关保险业务的查勘、定损及相关理赔工作； | 金融、保险、经济、建筑、工程、电力、机械、石油、化工、航空、汽车、医学、法律等相关专业； |
| 6 | 服务运营管理岗 | 负责公司客户服务体系的建立、维护以及客户服务规范、流程、制度等制定及落实工作； | 金融、保险、经济、管理、营销、公共关系等相关专业； |

**中华联合财产保险股份有限公司**

中华联合财产保险股份有限公司是经中国保监会批准，于2006年12月由中华联合保险控股股份有限公司发起设立的全国性财产保险公司。其前身是由国家财政部、农业部专项拨款，新疆生产建设兵团组建成立的新疆兵团保险公司，截至2012 年底，公司已在全国设立了23家省级分公司、189家中心支公司、1010家支公司、736家营销服务部、机构总计1972家，员工31000余人，形成了比较完整的营销服务网络，建立了一支高素质的保险经营与营销专业队伍。2012年，公司实现保费收入245.6亿元，位居国内产险市场第四位，实现净利润27.4亿元，各项主要经营指标名列行业前茅。公司曾连续四年入选“中国企业500 强”和“中国服务业企业500强”；先后多次被授予“国家A 级守信企业”、“诚信服务消费者满意单位”、“诚信经营示范单位”等称号；多次获得“亚洲品牌500强”、“亚洲品牌成长100强”、“中国500最具价值品牌”、“中国保险行业最具影响力品牌”、“中国最受信赖的财险公司”等荣誉。

**2014年管理培训生招聘计划**

公司应届毕业生采取管理培训生招聘计划，即分专业不分岗位予以选拔培养。管理培训生通过实习考核合格后成为公司正式员工，采取一对一的专业技能指导、为期6-12个月基层机构学习等方式进行综合素质的提升，为今后职业发展及职位晋升奠定基础。

1、保险金融类专业 4人

2、信息技术类专业 6人

3、财务会计类专业 5人

4、汉语言文学、新闻学类专业 4人

5、人力资源、工商管理类专业 4人

6、法律、风险管理类专业 4人

7、市场营销类专业 2人

8、农林、畜牧业类专业 4人

9、数理统计、精算类专业 5人

10、理工科类（车辆工程、船舶制造等）专业 5人

**中债资信评估有限责任公司**

中债资信评估有限责任公司（China Credit Rating Co., Ltd.）由中国银行间市场交易商协会于2010年9月发起设立。中债资信立足于提升评级行业公信力、促进金融市场生态环境改善、助推债券市场创新发展，致力于充分发挥中国债券市场基础设施作用，公司目前现已形成了一支以具有丰富评级行业经验的资深分析师为骨干，以具有多元专业背景、优秀综合素质的毕业生为储备的结构合理、梯次分明的评级专业队伍，成为我国债券市场分析师队伍规模最大的专业评级公司之一。

**岗位需求**

1、国内全日制普通高等院校统招毕业生和经教育部认证的境外留学生，硕士研究生及以上学历，符合应聘岗位的专业要求；

2、具备良好的道德品质，踏实稳重、勤奋好学、积极向上；

3、具有较强的学习能力、文字表达能力、分析判断能力、沟通能力和团队协作意识；

4、大学英语六级考试成绩在425分以上，能够熟练使用办公软件。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **岗位类别** | **主要工作内容** | **专业要求** |
| 评级分析类 | 开展评级业务、行业研究、参与修订评级方法 | 金融、财会、经济、管理、投资等相关专业 |
| 研究类 | 评级基础理论及政策研究、宏观经济研究 | 金融、财会、经济、管理、国际商法、国际经济法等相关专业 |
| 模型开发类 | 评级模型开发和数据处理 | 金融、财会、经济、计量经济、金融工程等相关专业 |
| 市场类 | 业务拓展、客户服务、对外宣传 | 管理、市场、经济、金融、新闻、外语等相关专业 |
| 职能类 | 承担公司职能管理工作 | 管理、经济、金融、法律、计算机、软件等相关专业 |